



**SAF**



SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE  
MEDIADRIATICA COMMERCIALISTI

# Le Procedure Concorsuali e il Risanamento d'Impresa

Corso di Alta Formazione  
2016/2017

**Pescara**

---

**200 ore**

25 lezioni,  
dal 19/12/2016  
al 18/12/2017

# Le Procedure Concorsuali e il Risanamento d'Impresa

Corso di Alta Formazione

## **Presidente**

Giorgio Piergiacomì

## **Comitato Scientifico**

**Coordinatore:** Andrea Fradeani

**Componenti:** Riccardo Albo, Agostino Barbati, Franco Benini, Maurizio Canfora, Giacinto Cenerini, Michele Costanza, Luciano De Angelis, Americo Di Benedetto, Marco Fioranelli, Andrea Fradeani, Giovanna Greco, Paolo Milano, Giuseppe Ripa, Giancarlo Talone, Donato Toma e Paolo Tracanna.

## **Comitato Esecutivo**

**Componenti:** Ermando Bozza, Carlo Cantalamessa, Marco Fava, Giorgio Piergiacomì e Alberto Santolini.

## **Collegio dei Revisori**

Orazio Leombruni, Alberto Pazzi e Liliana Smargiassi.

## **Coordinatore della SAF Medioadriatica**

Augusto D'Alessandro

## **Coordinatore della Didattica**

Loredana Cesari

---

## **Per Informazioni**

SAF Medioadriatica Commercialisti

Via Rieti n. 45 - 65121 Pescara (PE)

Codice fiscale: 91135870680

Tel. 085/4227332 (int. 5) fax 085/4227515

mail: [info@safmedioadriatica.it](mailto:info@safmedioadriatica.it)

PEC: [info@pecsafmedioadriatica.it](mailto:info@pecsafmedioadriatica.it)

# Presentazione

## SAF

---

Il Consiglio Nazionale dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili ha approvato, nella seduta del 18 marzo 2015, un progetto finalizzato alla costituzione, su tutto il territorio nazionale, di Scuole di Alta Formazione (SAF) per gli iscritti all'Albo dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili. L'obiettivo è offrire percorsi formativi di alta qualificazione, a costi contenuti rispetto a quelli di mercato, non solo per accrescere le competenze dei partecipanti ma pure per far loro acquisire, nell'ambito di un più ampio disegno di riforma del d.lgs. 139/2005, titoli di specializzazione ufficialmente riconosciuti (come già previsto per altre professioni intellettuali). Nell'attesa del completamento dell'iter normativo indispensabile per l'auspicato risultato, il CNDCEC pubblicherà sul proprio sito l'elenco, suddiviso per materie, dei colleghi che otterranno attestati di partecipazione ai corsi, di durata non inferiore alle 200 ore, istituiti dalle SAF. Il 28 novembre 2015 gli ODCEC

dell'Abruzzo, delle Marche e del Molise hanno quindi costituito la SAF Medioadriatica Commercialisti: un'associazione senza scopo di lucro, con sede legale a Pescara ed operativa ad Ancona, che ha per obiettivo – nel quadro del progetto del CNDCEC sopra illustrato – la valorizzazione e la tutela della figura professionale del Dottore Commercialista e dell'Esperto Contabile attraverso la progettazione, curata dal proprio Comitato scientifico, e la realizzazione di percorsi formativi altamente qualificati. Nello svolgimento della propria attività, la SAF Medioadriatica Commercialisti si avvarrà della collaborazione, con l'obiettivo di unire rigore scientifico e concreta operatività, sia delle Università presenti nelle tre regioni che di colleghi e operatori di comprovata esperienza professionale e didattica. Un punto di riferimento, in definitiva, per la specializzazione, il confronto e la crescita professionale dei Commercialisti.

**Il Presidente**

*Giorgio Piergiacomì*

**Il Coordinatore della SAF Medioadriatica**

*Augusto D'Alessandro*

# Corso di Alta Formazione

## Le Procedure Concorsuali e il Risanamento d'Impresa

---

Il Corso di Alta Formazione su Le Procedure Concorsuali e il Risanamento d'Impresa vuole fornire ai partecipanti le competenze specialistiche necessarie per operare nell'ambito dell'individuazione, gestione e soluzione della crisi d'impresa: assistere il cliente in questi ambiti richiede, infatti, un complesso approccio multidisciplinare fondato sull'interazione fra le logiche economico-aziendali (per comprendere le ragioni della crisi e quindi proporre le migliori strategie di risanamento) e la conoscenza approfondita delle varie possibilità offerte dall'ordinamento (non solo in termini procedurali ma pure sul piano degli effetti e dei rischi civili, tributari e penali).

Il percorso formativo prevede 200 ore di lezioni ed esercitazioni, distinte in cinque moduli. Il primo è dedicato alla **crisi**, con l'obiettivo di definirla e fornire gli strumenti economico-aziendali necessari sia a diagnosticarne le cause che a progettare percorsi per la sua soluzione.

Si proseguirà con il modulo relativo alla crisi da **sovraindebitamento**, per consentire al partecipante di assistere tanto il consumatore quanto il professionista o l'impresa non fallibile in difficoltà nella corretta applicazione degli istituti previsti dalla legge 3/2012. Il terzo modulo, il più importante dell'intero corso, è dedicato alle **procedure concorsuali**: si forniranno

le competenze tecnico-giuridiche per affrontare – sul piano procedurale, degli effetti e dei rischi civili, tributari e penali – il fallimento, il concordato fallimentare, la liquidazione coatta amministrativa e l'amministrazione straordinaria; particolare attenzione sarà rivolta al ruolo e ai compiti, anche operativi, del professionista che interviene nelle procedure quale consulente, curatore, componente degli organi di controllo, liquidatore o amministratore.

Il quarto modulo tratta degli **accordi e piani**, ossia le principali soluzioni proposte dall'ordinamento per evitare il fallimento e le altre procedure concorsuali tradizionali. L'offerta si concluderà con il modulo dedicato al **concordato preventivo**, si esamineranno i presupposti, gli organi e la procedura con particolare riferimento alla predisposizione del piano e della domanda d'ammissione.

Il Corso si caratterizzerà sia per la solidità dell'impianto giuridico-scientifico, garantito da docenti accademici, che per la concreta operatività – anche attraverso il frequente ricorso a discussione di casi, simulazioni ed esercitazioni – apportata dall'intervento di colleghi ed operatori, tutti di comprovata esperienza professionale e didattica. Il programma sarà tempestivamente integrato per riflettere le novità del progetto di riforma organica delle discipline della crisi d'impresa e dell'insolvenza.

**Il Coordinatore del Comitato Scientifico**

*Andrea Fradeani*

# Programma

Le Procedure Concorsuali  
e il Risanamento d'Impresa

**19 Dicembre  
2016**

**1° giornata**

*Introduzione alla crisi dell'impresa*

L'azienda e i suoi equilibri

Le cause della crisi e le sue tipologie

La manifestazione della crisi e la sua possibile dinamica

La crisi e la continuità aziendale

*Gli strumenti per la diagnosi dello stato di crisi e la valutazione della sua gravità*

L'efficacia e l'efficienza del sistema informativo aziendale

Il monitoraggio e l'analisi dei dati economico-finanziari consuntivi

---

**20 Gennaio  
2017**

**2° giornata**

*Gli strumenti per la diagnosi dello stato di crisi e la valutazione della sua gravità*

L'utilizzo dei dati economico-finanziari prospettici

La valutazione della gravità della crisi

*Le strategie di risanamento e gli strumenti offerti dall'ordinamento*

L'analisi della situazione e le strategie di uscita dalla crisi

I processi di risanamento e turnaround

---

**3 Febbraio**  
**2017**

**3° giornata**

*Le strategie di risanamento e gli strumenti offerti dall'ordinamento*

Le soluzioni stragiudiziali

Le soluzioni giudiziali

---

**17 Febbraio**  
**2017**

**4° giornata (mattina)**

*La crisi del gruppo d'impresa*

La nozione e il perimetro del gruppo d'impresa

Le peculiarità e la gestione "unitaria" della crisi del gruppo d'impresa

Gli strumenti previsti dal vigente ordinamento e i loro limiti

Le prospettive di riforma future

[Segue nel modulo 2](#)

**17 Febbraio  
2017**

**4° giornata (pomeriggio)**

*I soggetti che possono accedere alla procedura*

Gli obiettivi della legge 3/2012

I destinatari della disciplina

I requisiti soggettivi ed oggettivi

Le diverse procedure

*Gli organi della procedura*

Il ruolo e le funzioni del giudice

Il ruolo e le funzioni dell'Organismo di composizione della crisi

Il ruolo e le funzioni del referente e del gestore della crisi

L'intervento del professionista in luogo dell'OCC

---

**3 marzo  
2017**

**5° giornata**

*L'accordo, il piano del consumatore  
e la liquidazione dei beni del debitore*

L'accordo di ristrutturazione

Il piano del consumatore



---

**17 Marzo**  
**2017**

**6° giornata**

*L'accordo, il piano del consumatore  
e la liquidazione dei beni del debitore*

La liquidazione dei beni del debitore

La loro esecuzione

*Gli aspetti tributari, lavoristici e previdenziali  
della crisi da sovraindebitamento*

La gestione dei debiti tributari e previdenziali

Gli effetti fiscali sul debitore

Gli effetti fiscali sui creditori

Gli aspetti lavoristici e previdenziali

---

**31 marzo**  
**2017**

**7° giornata (mattina)**

*Le responsabilità civili e penali del debitore,  
dell'OCC e del gestore*

La patologia dell'accordo e dei piani

Le responsabilità civili e penali del debitore

Le responsabilità civili e penali dell'OCC

Le responsabilità civili e penali del gestore

*L'esdebitazione del debitore civile e del  
consumatore*

Le condizioni per l'ammissibilità

Il procedimento per l'esdebitazione

Gli effetti del provvedimento d'esdebitazione

La revoca dell'esdebitazione

[Segue nel modulo 3](#)

**31 Marzo  
2017**

**7° giornata (pomeriggio)**

*I presupposti soggettivi ed oggettivi del fallimento*

- I soggetti fallibili
- Lo stato d'insolvenza
- I requisiti dimensionali
- L'onere della prova

---

**10 Aprile  
2017**

**8° giornata**

*La procedura per la dichiarazione di fallimento:  
l'iniziativa, l'istruttoria, la dichiarazione e il  
reclamo*

- L'iniziativa dei creditori, del pubblico ministero e del debitore
- Il tribunale competente a dichiarare il fallimento
- Il procedimento per la dichiarazione di fallimento e la sentenza dichiarativa
- Reclamo, sospensione della liquidazione e revoca della dichiarazione di fallimento

*Gli organi della procedura fallimentare:  
il ruolo, i poteri e le responsabilità civili e penali*

- Il tribunale
- Il giudice delegato
- Il curatore
- Il comitato dei creditori

---

**21 Aprile**  
**2017**

**9° giornata**

*L'accettazione del curatore ed i suoi primi adempimenti*

L'accettazione della carica

La ricognizione dei beni del fallito (anche attraverso l'utilizzo delle banche dati)

L'apposizione dei sigilli, la redazione dell'inventario e la presa in consegna dei beni: aspetti operativi

Le comunicazioni ai creditori e gli altri adempimenti pubblicitari

---

**28 Aprile**  
**2017**

**10° giornata**

*La relazione del curatore al giudice e i rapporti riepilogativi*

L'audizione del fallito

La relazione ex primo comma dell'art. 33

I rapporti riepilogativi e il conto della gestione

Le modalità di deposito e trasmissione

---

**12 Maggio**  
**2017**

**11° giornata**

*La ricostruzione e il recupero dell'attivo del fallito*

La ricostruzione dell'attivo

La valutazione delle prospettive di recupero e la scelta delle loro modalità

La revocatoria fallimentare e quella ordinaria

Le altre azioni disponibili (recuperatorie, cautelari e risarcitorie)

---

---

**26 Maggio  
2017**

**12° giornata**

*L'insinuazione dei creditori, l'accertamento del passivo del fallito, le impugnazioni*

La domanda di ammissione al passivo

La graduazione e il concorso delle principali tipologie di crediti

La formazione dello stato passivo

La sua impugnazione, opposizione e revocazione

---

**16 Giugno  
2017**

**13° giornata**

*La liquidazione dell'attivo e la sua ripartizione ai creditori*

Il programma di liquidazione

L'esercizio provvisorio e l'affitto d'azienda

Le vendite mobiliari e immobiliari

La ripartizione dell'attivo e il pagamento dei creditori

---

**30 Giugno  
2017**

**14° giornata**

*Il concordato fallimentare: la procedura, l'esecuzione, la risoluzione e l'annullamento*

La proposta di concordato

La sua approvazione e omologa

Il ruolo del curatore e la sua esecuzione

L'opposizione, l'annullamento e la sua risoluzione

*La rendicontazione della procedura, la sua chiusura e l'esdebitazione nel fallimento*

Il rendiconto del curatore

La chiusura del fallimento

L'istituto dell'esdebitazione

La riapertura del fallimento

---

---

**14 Luglio  
2017**

**15° giornata**

*Gli aspetti tributari del fallimento*

Gli adempimenti fiscali del curatore

I profili tributari dell'esercizio provvisorio e dell'affitto d'azienda

La cessione, l'assegnazione e la compensazione dei crediti fiscali

Gli effetti fiscali sui creditori

---

**28 Luglio  
2017**

**16° giornata**

*I reati fallimentari*

I reati commessi dal fallito

I reati commessi dalle persone diverse dal fallito

Il rapporto fra reati fallimentari e societari

Il ruolo e i compiti del curatore nell'esercizio dell'azione penale

---

**15 Settembre  
2017**

**17° giornata**

*Il ruolo, i compiti e la responsabilità degli organi di controllo nelle procedure concorsuali*

La vigilanza degli organi di controllo nella prevenzione ed emersione della crisi

Il ruolo degli organi di controllo nel concordato preventivo

Il ruolo degli organi di controllo negli accordi di ristrutturazione e nei piani di risanamento

L'azione di responsabilità verso gli organi di controllo, le responsabilità penali e le esimenti

---

---

**29 Settembre**  
**2017**

**18° giornata**

*La liquidazione coatta amministrativa*

Lo scopo

I presupposti

Gli organi della procedura

Il suo svolgimento

---

**13 Ottobre**  
**2017**

**19° giornata**

*L'amministrazione straordinaria*

Lo scopo

I presupposti

Gli organi della procedura

Il suo svolgimento

**27 Ottobre  
2017**

**20° giornata**

*Il piano attestato: scopo, caratteristiche ed effetti*

Lo scopo

Le caratteristiche del piano

La procedura ed i suoi effetti

Le conseguenze del suo fallimento

*L'accordo di ristrutturazione: scopo, caratteristiche, effetti e procedura*

Lo scopo

Le caratteristiche del piano

---

**10 novembre  
2017**

**21° giornata**

*L'accordo di ristrutturazione: scopo, caratteristiche, effetti e procedura*

La procedura ed i suoi effetti

Le conseguenze del suo fallimento

*Tecniche e modalità per la predisposizione di piani ed accordi*

Le tipologie di piani ed accordi

I principi da seguire

---

**20 novembre**  
**2017**

**22° giornata**

*Tecniche e modalità per la predisposizione di piani ed accordi*

La conduzione delle trattative con i creditori

Il contenuto e le tecniche di redazione

I principi da seguire

La verifica della veridicità dei dati aziendali disponibili

---

**27 novembre**  
**2017**

**23° giornata**

*Tecniche e modalità per la predisposizione di piani ed accordi*

La verifica sulla fattibilità del piano e l'attuabilità degli accordi

Il contenuto e le tecniche di redazione

---

**4 dicembre**  
**2017**

**24° giornata (mattina)**

*Gli aspetti tributari del concordato, dell'accordo e del piano*

L'imponibilità di sopravvenienze e plusvalenze

La deducibilità delle perdite su crediti

Le note di variazione ai fini iva

La transazione fiscale

*Le responsabilità civili e penali dell'attestatore*

La responsabilità civile

Il danno risarcibile

I profili della responsabilità penale

La falsità o l'omissione di informazioni rilevanti

[Segue nel modulo 5](#)

---



**4 dicembre  
2017**

**24° giornata (pomeriggio)**

*Il concordato preventivo: i presupposti, gli organi e la procedura*

Lo scopo

I presupposti oggettivi e soggettivi

Gli organi della procedura

Il suo svolgimento

---

**18 Dicembre  
2017**

**25° giornata**

*Il concordato preventivo: la predisposizione del piano e della domanda d'ammissione*

Il ricorso con riserva

Le varie tipologie di concordato

Le caratteristiche e i contenuti del piano

La documentazione da presentare

*Il concordato preventivo: l'esecuzione, la risoluzione e l'annullamento*

Gli effetti del concordato preventivo

La sua esecuzione

La risoluzione e l'annullamento

I rapporti tra il concordato preventivo e il fallimento

# Corpo docente SAF

---

## **Francesco Accettella**

Ricercatore di Diritto Commerciale dell'Università di Chieti - Pescara  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Chieti

## **Antonio Acquaroli**

Docente di Tecnica Professionale nell'Università Politecnica delle Marche  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Ancona

## **Raffaele Agostini**

Giudice Delegato ai Fallimenti presso il Tribunale di Ascoli Piceno

## **Agostino Barbati**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Avezzano e della Marsica  
Avvocato del Foro di Avezzano

## **Michele Bana**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Vicenza

## **Luigi Amerigo Bottai**

Avvocato del Foro di Roma

## **Ermando Bozza**

Docente di Audit e Revisione Legale nell'Università di Salerno  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Lanciano

## **Federico Briolini**

Professore Ordinario di Diritto Commerciale dell'Università di Chieti - Pescara  
Avvocato del Foro di Pescara

## **Grazia Monia Buta**

Professore Associato di Diritto Commerciale dell'Università di Chieti - Pescara

## **Andrea Cervellini**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Macerata e Camerino

## **Andrea D'Ovidio**

Presidente dell'Associazione Curatori Fallimentari  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Roma

## **Luciano De Angelis**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Ascoli Piceno

## **Francesco De Luca**

Professore Associato di Economia Aziendale dell'Università di Chieti - Pescara  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Pescara

## **Fabio De Palo**

Giudice Delegato ai Fallimenti presso il Tribunale di Roma

## **Fabrizio Di Marzio**

Consigliere di Cassazione

## **Francesco Fimmanò**

Professore Ordinario di Diritto Commerciale dell'Università del Molise  
Avvocato del Foro di Napoli

## **Eugenio Forgillo**

Presidente del Tribunale di Avezzano

## **Andrea Fradeani**

Professore Associato di Economia Aziendale dell'Università di Macerata  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Macerata e Camerino

## **Francesco Fradeani**

Avvocato del Foro di Ancona

## **Manuel Franchi**

Assegnista di ricerca dell'Università di Chieti - Pescara  
Avvocato del Foro di Pescara

## **Domenico Giordano**

Ricercatore di Diritto Commerciale dell'Università di Teramo  
Avvocato del Foro di Teramo

## **Giuseppina Ivone**

Già Presidente dell'Associazione Curatori Fallimentari  
Avvocato del Foro di Roma

## **Gian Paolo La Sala**

Professore Ordinario di Diritto Commerciale dell'Università del Molise  
Avvocato del Foro di Avellino

---

**Stefano Marasca**

Professore Ordinario di Economia Aziendale  
dell'Università Politecnica delle Marche  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Ancona

**Pier Luigi Marchini**

Professore Associato di Economia Aziendale  
dell'Università di Parma  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Parma

**Umberto Massei**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Macerata  
e Camerino

**Rita Martella**

Ricercatore di Diritto Commerciale dell'Università  
di Chieti – Pescara

**Saverio Mancinelli**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Pescara

**Luca Mira**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Macerata  
e Camerino

**Gianvito Morretta**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Salerno

**Manuela Natale**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Pescara

**Maurizio Onza**

Docente di Diritto Fallimentare nell'Università  
di Macerata  
Avvocato del Foro di Roma

**Gianmaria Palmieri**

Professore Ordinario di Diritto Commerciale  
dell'Università del Molise  
Avvocato del Foro di Napoli

**Simone Poli**

Professore Associato di Economia Aziendale  
dell'Università Politecnica delle Marche  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Ascoli Piceno

**Matteo Principi**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Macerata  
e Camerino

**Bartolomeo Quatraro**

Già Presidente della Sezione Fallimentare  
del Tribunale di Milano

**Giuseppe Ripa**

Docente di Fiscalità d'Impresa nell'Università  
di Macerata

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Fermo

**Rosaria Romano**

Professore Associato di Diritto Commerciale  
dell'Università di Chieti - Pescara  
Avvocato del Foro di Roma

**Giovanni Rubin**

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Venezia

**Felice Ruscetta**

Consigliere del CNDCEC con delega alle Procedure  
Concorsuali

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Chieti

**Andrea Silla**

Avvocato e Dottore Commercialista dell'ODCEC  
di Roma

**Maurizio Sciuto**

Professore Ordinario di Diritto Commerciale  
dell'Università di Macerata  
Avvocato del Foro di Roma

**Walter Strozzi**

Docente di Diritto Commerciale nell'Università  
di Teramo

Dottore Commercialista dell'ODCEC di Teramo

**Ermanno Zigiotti**

Professore Associato di Economia Aziendale  
dell'Università di Macerata  
Dottore Commercialista dell'ODCEC di Roma

# Informazioni Generali

---

## Sede del Master

SAF Mediodriatica Commercialisti - Via Rieti n. 45, Pescara.

## Orario delle lezioni

09.00-13.00 / 14.00-18.00

## Quota d'iscrizione

La quota d'iscrizione al Corso di Alta Formazione su Le Procedure Concorsuali e il Risanamento d'Impresa è pari a:

- € 1.300 per gli iscritti all'Albo dei Dottori Commercialisti e degli Esperti contabili
- € 1.600 per gli altri partecipanti.

L'importo sarà fatturato in esenzione ai sensi del numero 20 dell'art. 10 del d.p.r. 633/1972 e potrà essere versato in un'unica soluzione all'atto dell'iscrizione oppure in due rate uguali (la prima all'atto dell'iscrizione e la seconda entro il 30 aprile 2017).

La quota d'iscrizione potrà essere pagata esclusivamente a mezzo bonifico bancario a favore della SAF Mediodriatica Commercialisti sul conto corrente IBAN IT 15 Q 06055 15403 000000002109 (Nuova Banca delle Marche s.p.a., agenzia n. 2 di Pescara, piazza Ettore Troilo n. 10); si prega di indicare, nella causale, il nome e cognome del partecipante e la sigla PROCEDURE per identificare il corso.

## Modalità e termini d'iscrizione

L'iscrizione al Corso di Alta Formazione sulla Difesa del Contribuente deve avvenire entro il **15 dicembre 2016** inviando alla segreteria della SAF, via mail ([iscrizioni@safmediodriatica.it](mailto:iscrizioni@safmediodriatica.it)) o fax (085/4227515), la scheda d'iscrizione (contenuta nella brochure o scaricabile dal sito [www.safmediodriatica.it](http://www.safmediodriatica.it)) debitamente compilata insieme a copia della ricevuta del bonifico bancario attestante il versamento della prima rata della quota d'iscrizione.

L'accettazione delle iscrizioni avverrà, a condizione della completezza della documentazione inviata, sulla base dell'ordine cronologico di arrivo fino ad un massimo di 50 partecipanti e sarà confermata via posta elettronica dalla segreteria della SAF.

---

## **Attestato di partecipazione e obbligo formativo triennale**

Come precisato nelle *Linee Guida per la predisposizione dei progetti formativi delle Scuole di Alta Formazione del CNDCEC*, l'attestato di partecipazione – necessario sia per l'inserimento del nominativo del Commercialista partecipante nell'elenco pubblicato sul sito del CNDCEC che per l'auspicato futuro riconoscimento legale della specializzazione così conseguita – sarà rilasciato solo a coloro che otterranno una percentuale di frequenza non inferiore all'80%.

La frequenza del corso assolve infine, a condizione dell'ottenimento dell'attestato di partecipazione, l'obbligo formativo triennale degli iscritti all'Albo dei Dottori commercialisti ed Esperti contabili.

## **Borse di studio**

Singoli ODCEC dell'Abruzzo, delle Marche e del Molise metteranno a disposizione degli iscritti borse di studio a copertura, parziale o totale, della quota d'iscrizione. Si rinvia, per qualsiasi informazione sul tema, ai bandi pubblicati sui loro siti e alle rispettive segreterie.

# Modulo di iscrizione ai Corsi di Alta Formazione

Da inviare alla Segreteria della SAF, via fax (085/4227515)  
o mail (iscrizioni@safmedioadriatica.it) allegando la ricevuta del bonifico intestato  
alla SAF Medioadriatica Commercialisti.

IBAN IT 15 Q 06055 15403 000000002109

	Iscritti all' <i>ODCEC</i>	Altri partecipanti
<b>La Difesa del Contribuente (Ancona)</b>	<input type="checkbox"/> € 1.300,00*	<input type="checkbox"/> € 1.600,00*
<b>Le Procedure Concorsuali e il Risanamento d'impresa (Pescara)</b>	<input type="checkbox"/> € 1.300,00*	<input type="checkbox"/> € 1.600,00*

*\*quote esenti ai sensi del numero 20 dell'art. 10 del d.p.r. 633/1972.*

Nome .....

Cognome .....

Nato a .....

Codice Fiscale (obbligatorio) .....

Indirizzo .....

CAP..... Città ..... Prov. ....

Telefono .....Cellulare .....

Fax .....Email.....

Iscritto all'ordine di .....

Intestazione fattura .....

P. IVA .....

## Trattamento dei dati personali – Informativa ai sensi dell'art. 13 del d.lgs. 196/2003

I dati personali saranno trattati, con modalità elettroniche e telematiche, dalla SAF Medioadriatica Commercialisti – titolare del trattamento, con sede a Pescara (PE) in via Rieti n. 45 – per le operazioni connesse alla registrazione e all'organizzazione dell'evento formativo d'interesse e per le attività a ciò strumentali.

La SAF Medioadriatica Commercialisti potrà inviare e-mail informative su propri eventi ed attività; nel caso non volesse ricevere tali informative, è pregato di comunicarlo alla segreteria della SAF Medioadriatica Commercialisti tramite il numero telefonico 085/4227332 o di fax 085/4227515.

Gli incaricati preposti al trattamento dei dati sono gli addetti alla gestione del servizio, alla segreteria, all'amministrazione ed ai sistemi informativi e di sicurezza dei dati. In qualsiasi momento potrà esercitare i diritti di cui all'art. 7 del d.lgs. 196/2003, fra cui modificare e cancellare i propri dati od opporsi al loro trattamento per motivi legittimi, contattando la segreteria della SAF Medioadriatica Commercialisti tramite il numero telefonico 085/4227332 o di fax 085/4227515.

Data ..... Firma .....